

Pour les entreprises au service des entreprises

GRUPE Diagonal'
Intégration de solutions de gestion



Di@g'Affaires

La solution métier à la hauteur de vos exigences



1^{er} intégrateur de **Microsoft Dynamics Navision** sur le quart sud-est de la France, le **Groupe Diagonal'** vous propose **Di@g'Affaires**, pour les prestataires de services.

Diagonal' mobilisé pour relever un défi



NomadVance est le 1^{er} intégrateur Français de solutions d'acquisition de données et de solutions mobiles pour l'entreprise. Créée en 1997, la société a connu un développement exponentiel (CA 2006 : 19.3 M €), son ancien système de gestion commerciale était devenu obsolète. **NomadVance** a choisi **Di@g'Affaires**, le module complémentaire à **Microsoft Dynamics**, fruit de 10 ans d'expérience. "Il était stratégique pour nous de disposer d'un système d'information performant très rapidement." explique M. **Mao**, P.D.G. du groupe **NomadVance**.

“ L'approche pragmatique basée sur le maquettage de la solution et la proximité ont été des facteurs déterminants du choix **Diagonal'**. ”

M. **Pouzergue**,
directeur technique du **Groupe NomadVance**.



“ Avec l'équipe du **Groupe Diagonal'**, nous avons relevé le défi d'une mise en œuvre rapide tout en intégrant une société représentant 50% de notre CA. ”

M. **Mao**,
P.D.G. du **Groupe NomadVance**.



Les enjeux du projet :

Le besoin primordial était d'avoir un ERP proposant une gestion à l'affaire avec les qualités suivantes :

- maîtrise du temps, suivi de projets.
- traçabilité à l'affaire des flux physiques.
- informations financières, avec un suivi des marges et une gestion analytique pointue.
- gestion des prêts et locations.
- interface avec le logiciel de gestion de parc et du helpdesk.

Les bénéfices :

Microsoft Dynamics Navision a répondu aux attentes et à la stratégie de la société. **NomadVance** a racheté une société de 45 personnes, 10 millions d'Euros de CA en avril 2007 et cette intégration a été réalisée en 2 mois. L'inventaire est réalisé dans **Microsoft Dynamics Navision** avec les lecteurs codes barres en mode TSE.

“ Les données sont fiabilisées et nous travaillons de manière plus fluide. ”
M. **Pouzergue**.

R.O.I. :

Des gains de productivités ont été constatés, mais difficiles à chiffrer.

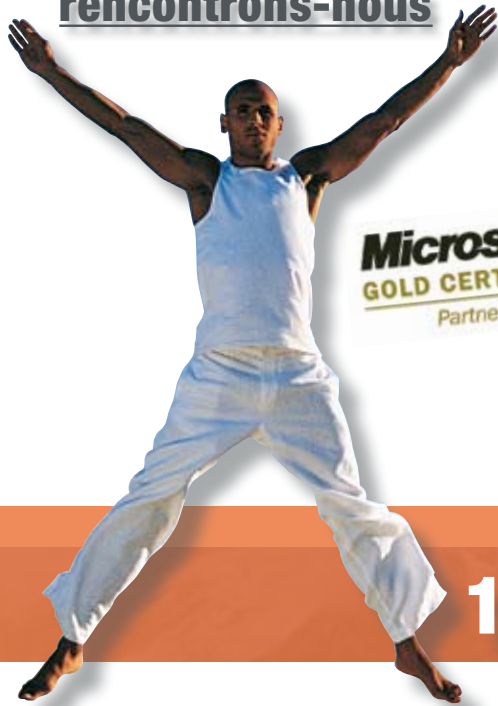
“ La qualité de notre système a été un des points clés, si ce n'est LE point clé de cette fusion. Cela démontre en tant que tel le bien-fondé de notre choix. ”
M. **Mao**.



Améliorer votre service, réduire vos coûts et optimiser votre productivité.

De l'exigence naît la performance,

rencontrons-nous pour partager **plus qu'un outil ...**
...une vision de la gestion



Microsoft
GOLD CERTIFIED
Partner

Panorama de la solution Di@g'Affaires

En bref

Intégrateur de **Microsoft Dynamics Navision** depuis 1998, le Groupe Diagonal' a choisi de spécialiser sa démarche auprès des prestataires de services.

Le Groupe Diagonal' équipe de nombreuses sociétés dans les métiers du service et de la gestion à l'affaire comme Axemble, Nomadvance, Metrologic, ISS Espaces Verts, Tecofi, Peintamelec... Fort de ces succès, le Groupe propose aux entreprises de ce secteur de bénéficier de son expérience.

10 POINTS FORTS

1. Suivi de vos projets clients

Vous disposez de tableaux budgétaires par mission avec les temps passés chez les clients, et une répartition en lots et sous-lots.

2. Facturation

Centralisée ou décentralisée, la facturation se déclenche automatiquement en fonction du pourcentage d'avancement. Vous réduisez considérablement vos délais de facturation.

3. Gestion de l'assistance téléphonique

Les appels téléphoniques sont tracés dans **Di@g'Affaires**. Vous pouvez à tout moment visualiser l'encours client et lancer une facturation en fin de prestation.

4. Vision synthétique

Vous pouvez consulter la fiche affaire avec ses caractéristiques, les intervenants, les documents associés, les tableaux de bord, le résultat et les encours financiers correspondants.

5. Affectation des ressources par phase

Vous affectez et contrôlez l'activité des collaborateurs ainsi que leurs frais de déplacement.

6. Suivi des coûts de revient

Vos marges et vos coûts de revient sont calculés selon vos règles de gestion. La souplesse de l'outil **Di@g'Affaires** permet d'envisager des modes de calcul complexes.

7. Automatisation de la gestion

Vous gérez vos contrats de maintenance avec facturation des produits vendus et calcul des affaires en cours (situation).

8. Amélioration de la productivité

Vos relances, conventions et bilans pédagogiques sont remplis automatiquement et le contrôle de facturation est plus aisé pour votre service administratif.

9. Organisation de vos campagnes marketing

Les clients, prospects, suspects cohabitent sur **Di@g'Affaires** de **Microsoft Dynamics Navision** et permettent au service marketing d'organiser des campagnes ciblées sur tout ou partie de la base de données tout en offrant une traçabilité précise des événements.

10. Pilotage des prévisions de ventes

Chaque département alimente ses opportunités, un pourcentage de réussite, selon des cycles de décision préétablis. Grâce à **Di@g'Affaires**, vous pouvez mesurer le pipe de vos commerciaux et l'efficacité/rentabilité de chaque service.

Groupe Diagonal' : Créateur de Valeurs avec Vous

Le Groupe Diagonal', intégrateur de solutions de gestion pour les PME-PMI, Microsoft Dynamics Navision, vous propose une approche concentrée sur vos attentes et une réelle écoute. Mieux vous connaître en tissant une relation de confiance et de partenariat, pour prendre la mesure des **enjeux**.

L'offre Diagonal'

Véritable démarche projet PME-PMI axée sur des solutions logicielles métiers reconnues leaders et pérennes.

Avec près de **500 entreprises** accompagnées dans le déploiement et la mise en œuvre de solutions de gestion, choisir le Groupe Diagonal' est plus qu'un choix... une philosophie.

0 820 320 881

Groupe Diagonal'
Lyon : Espace européen - 1F, allée Claude Debussy - 69130 ECULLY
Annecy : 8, rue Blaise Pascal - 74 600 SEYNOD
Aix en Provence : 510, rue René Descartes - 13857 Aix en Provence
contact@groupediagonal.com - www.groupediagonal.com